



In der Richard Borek Unternehmensgruppe werden mehr als 125 Jahre Tradition, Erfahrung und Start-Up Flair zu einem starken und weltweit agierenden Familienunternehmen gebündelt. Mit dem weltweiten Marktführer des Versandhandels für Briefmarken, Münzen und Medaillen, Europas größten Verlag für Geschichte – dem Archiv Verlag und einem eigenen Dienstleistungsunternehmen der Schwerpunkte Logistik und Kundenservice, bietet die Unternehmensgruppe ein facettenreiches Angebot an Aufgaben und kurze Entscheidungswege.

#einfachmachen ist unser Motto – Wir möchten unsere Mitarbeitenden ermutigen Ihre Ideen in das Unternehmen aktiv einzubringen und damit die Zukunft mitzugestalten. Unseren Erfolg haben wir unseren leidenschaftlichen Mitarbeitenden zu verdanken, die sich täglich für die Erreichung unserer Ziele engagieren.

## International Junior Sales Manager (m/w/d)

Du kannst Dich für direkten B2B-Kundenkontakt sowie den Vertrieb begeistern? Mit Deinem Organisationsgeschick, einer offenen Kommunikation und einer zielorientierten Arbeitsweise übernimmst Du die Verantwortung für unsere internationalen B2B-Kunden. Die Stelle ist für 24 Monate befristet.

**Das klingt für Dich interessant? Dann bist Du bei uns genau richtig!**

### Deine Aufgaben

- Du übernimmst eigenverantwortlich internationale B2B-Kunden inklusive Budget- und Ergebnisverantwortung
- Du bist aktiv in die kundenorientierte Produktentwicklung eingebunden
- Vertriebs- und Projektaufgaben im nationalen und internationalen Umfeld

### Wir bieten

- Herausfordernde und vielfältige Aufgaben in einem motivierten Vertriebsteam
- Spannende und vielfältige Vertriebsprojekte
- Hohe Verantwortung und Gestaltungsspielraum

- Teilnahme an Messen sowie Kundenbesuche
- Koordination von Abläufen und Informationen mit internen als auch externen Schnittstellen
- Die Möglichkeit des mobilen Arbeitens in einem modernen und traditionsbewussten Familienunternehmen mit Sitz in Braunschweig
- ... und eine tolle Kantine mit kostenfreien Heißgetränken

## Dein Profil

- Abgeschlossenes Hochschulstudium im Bereich Marketing, internationales Management, BWL o.ä.
- Erste Berufserfahrung im Bereich Marketing, Sales und/oder internationalem Management
- Leidenschaft für kreatives Denken und lösungsorientiertes Entwickeln neuer Ideen
- Du bist kommunikationsstark in Wort und Schrift und besitzt eine ausgeprägte Hands- on Mentalität
- Der Umgang mit MS Office ist routiniert
- Du bist organisationsstark, strukturiert und durchsetzungsfähig
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

**Wir freuen uns auf Dich!**  
**Sende uns Deine vollständige Bewerbung über den Button Jetzt bewerben!**

**Jetzt bewerben**

## Kontakt

Richard Borek Unternehmensgruppe

Deine Ansprechpartnerin: Lena Sieber

Mobile Rufnummer: 01707339107

E-Mail: recruiting@mdm.de

www.richardborek.com

